



Voor onze opdrachtgever zoeken wij **Verkooptalenten**

Onze opdrachtgever is een jong en dynamisch bedrijf gericht op alarmeringsdiensten voor brand en inbraak op de consumentenmarkt. Vanwege de groeiende vraag zijn we landelijk op zoek naar nieuwe medewerkers die hun kans willen grijpen om als verkoper aan de slag te gaan!

Bedrijfscultuur

Een commerciële organisatie die wil investeren in haar medewerkers. Om goed voorbereid aan het werk te kunnen start je met een verkooptraining en cursus productkennis. Er is een BackOffice voor vragen en adviezen.

Functieomschrijving

Je eigen werktijden bepalen in een baan met veel vrijheid, wie wil dat niet? Wij zijn op zoek naar adviseurs die beveiligingsystemen gaan verkopen aan particulieren "door to door".

Door middel van provisie per verkocht contract zijn goede verdiensten mogelijk. Je maakt zelf je afspraken met de klant. Je krijgt een interne verkoopopleiding aangeboden. Je werkt de eerste zes maanden in dienstverband en hierna op ZZP-basis.

Functie-eisen

Goede communicatieve eigenschappen, je spreekt goed nederlands, snel kunnen schakelen, creatief vangeest. Je bent doelgericht en niet schuw van targets, je bent representatief en enthousiast. Ondernemend en zelfstandig ingesteld. Minimaal MBO werk- en/of denkniveau.

Solliciteren

BC Group is een holding van meerdere werkmaatschappijen die personeeloplossingen aanbieden voor werk en gezondheid. Dit varieert van trainingen en coaching, middels eigen ontwikkelde meetinstrumenten naar verzuimbegeleiding, re-integratie en outplacement, als ook werving & selectie van personeel.

Mocht u geïnteresseerd zijn in deze bovenstaande functie dan verzoeken wij u uw sollicitatie met cv te richten aan Valk & Partners, Postbus 40188, 8004 DD Zwolle of via e-mail: suzanne.bloemsma@bcgroup.nl. Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Suzanne Bloemsma, telefoonnummer (038) 467 42 10.