



Voor een relatie zijn we op zoek naar een

Sales manager Petrochemie

Onze organisatie:

BC Group is een holding van meerdere werkmaatschappijen die personeeloplossingen aanbieden voor werk en gezondheid. Dit varieert van trainingen en coaching, middels eigen ontwikkelde meetinstrumenten naar verzuimbegeleiding, re-integratie en outplacement, als ook werving & selectie van personeel.

Omschrijving:

In de functie van Sales manager Petrochemie ben je verantwoordelijk voor het identificeren van kansen binnen de petrochemie. Na de identificatie hiervan ben je leidend in het positioneren van de organisatie door het maken van aanbiedingen, onderhandelen en verkrijgen van de opdracht. Het betreft een zelfstandige functie met intensief contact met de afdeling calculatie en onze commercieel directeur.

Functie-eisen:

Je beschikt over een afgeronde HBO opleiding aangevuld met enkele jaren relevante verkoopervaring in staalconstructies.

Competenties:

Je hebt een sterke klantgerichtheid en beschikt over goede contactuele eigenschappen. Verder ben je inventief en creatief. Daarnaast werk je zelfstandig en resultaatgericht. Je staat positief in het leven en hebt een Bourgondische inslag.

Wij bieden:

Een uitdagende baan bij een modern uitgerust, solide en sterk groeiend familiebedrijf. Je beschikt over een auto van de zaak en werken vanuit huis behoort tot de mogelijkheden. Daarnaast zijn er uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Contact

Mocht u geïnteresseerd zijn in deze bovenstaande functie dan verzoeken wij u uw sollicitatie met cv te richten aan BC Group B.V., Postbus 40188, 8004 DD Zwolle of via e-mail: suzanne.bloemsma@bcgroup.nl. Voor meer informatie kunt u contact opnemen met ons kantoor, telefoonnummer (038) 467 42 10.