



Voor onze opdrachtgever zoeken wij **verkooptalenten**

**Onze opdrachtgever** is marktleider in Nederland voor alarmeringsdiensten voor brand en inbraak op de consumentenmarkt. Vanwege de groeiende vraag zijn we landelijk op zoek naar nieuwe medewerkers. Op dit moment heeft het bedrijf al 35.000 klanten in Nederland. Zij maakt beveiliging bereikbaar voor iedereen.

#### **Bedrijfscultuur**

Een commerciële organisatie die wil investeren in haar medewerkers. Om goed voorbereid aan het werk te kunnen start je met een verkooptraining en cursus productkennis. Er is een BackOffice voor vragen en adviezen.

#### **Functieomschrijving**

Je eigen werktijden bepalen in een baan met veel vrijheid, wie wil dat niet? Wij zijn op zoek naar adviseurs die beveiligingssystemen gaan verkopen aan particulieren. Werken vanuit huis in je eigen regio. Door middel van provisie per verkocht contract, goede verdiensten mogelijk. Je maakt zelf je afspraken met de klant. Er kan zowel in loondienst of als zelfstandig ondernemer gewerkt worden.

#### **Functie-eisen**

Goede communicatieve eigenschappen, snel kunnen schakelen, creatief vangeest. Resultaatgericht en enthousiast. Ondernemend en zelfstandig ingesteld. Minimaal MBO werk- en/of denkniveau.

#### **Solliciteren**

BC Group is een holding van meerdere werkmaatschappijen die personeeloplossingen aanbieden voor werk en gezondheid. Dit varieert van trainingen en coaching, middels eigen ontwikkelde meetinstrumenten naar verzuimbegeleiding, re-integratie en outplacement, als ook werving & selectie van personeel.

Mocht u geïnteresseerd zijn in deze bovenstaande functie dan verzoeken wij u uw sollicitatie met cv te richten aan Valk & Partners, Postbus 40188, 8004 DD Zwolle of via e-mail: [suzanne.bloemsma@bcgroup.nl](mailto:suzanne.bloemsma@bcgroup.nl). Voor meer informatie kunt u contact opnemen met Suzanne Bloemsma, telefoonnummer (038) 467 42 10.